

ご好評につき
第2弾

春日市商工会商業部会主催講習会

売れる商品 売れない商品の違い！

18年間マーケティングコンサルとして様々な業界を見てきてわかったこと

1月28日(金) 15:00~16:30

場所: 春日市商工会館 2階大ホール(春日市伯玄町2-24)

受講料: 無料

申込締め切り: 1月20日(木)



↑お申込みはこちら

注意事項

- ・37.5度以上の発熱または倦怠感、咳などの症状がある方のご参加はお断りいたします
- ・受付での手指消毒にご協力ください
- ・感染防止対策のため、当日はマスク着用での受講をお願いいたします
- ・やむを得ない場合に限り、オンライン参加を可といたします(Zoomの使用)。オンラインでの参加をご希望の方には参加URLをお送りいたしますので、下記申込欄にFAX番号のご記入をお願いいたします

増田 健治氏 講師プロフィール

酒類卸問屋の営業マンとして、酒飯店の現場を18年間担当後、2000年に経営コンサルタントとして独立。廃業間際のギリ貧酒飯店を、極力コストをかけずに地域でダントツの”短期間で行列のできる繁盛酒飯店”にすることに成功。この手法は業界でも注目を浴び、全国の企業からコンサルの要望が殺到した。また、飲食店や酒販業以外からのコンサル要望も多い。経営の本質を商品や品質・技術に依存するのではなく、購入する側の顧客の視点からのコンサル指導は定評がある。

主な著書に「酒飯店、集客力アップ実践講座」(酒飯店経営)「繁盛店は他店の成功事例をこう活用する」(日本名門酒会刊)「業績を上げたければビジネス書はもう読むな！」がある。



必要事項をご記入のうえ FAX 575-0702 へ返信をお願いいたします

事業所名	業種
事業主名	電話番号
参加者名(参加者全員ご記入ください)	
参加方法(いずれかに○をつけてください)	商工会・オンライン (会社事務所・ご自宅・その他_____)
FAX番号 (オンライン参加を希望する方のみ)	

お申込みお問合わせ **春日市商工会 商業部会** 部会長: 大石 浩一
TEL 092-581-1407 mail info@kasuga21.com 担当: 中村